

DYNAMIC STEWARD

stewardship.adventist.org

ABRIL-JUNIO 2023 VOL. 26. NO.2

PORTADA: MÁS
ORACIÓN

MÁS FIDELIDAD



CONTENIDO

Cuando aumentan las bendiciones, nos arrodillamos

P. 7 / JULIAN ARCHER

Entrevista a Wagner Almeida

P. 8

La ofrenda como una contribución

P. 10 / FÉLIX H. CORTEZ

Dé como propuso

P. 12 / ANIEL BARBE

Aumento de las donaciones financieras en un distrito pastoral

P. 15 / BLESSINGS MAPHOSA

Propuesta de colaboración entre la tesorería y el Ministerio de Mayordomía

P. 18

Base bíblica para recaudar fondos de donaciones importantes

P. 20 / DENNIS CARLSON

Siete reductores de las deudas

P. 22 / JOHN AND DEVILON FRANCIS



EDITORES CONTRIBUYENTES ADICIONALES:

ECD	Edison Nsengiyumva
ESD	Vyacheslav Buchnev
IAD	Roberto Herrera
NAD	Michael Harpe
NSD	NakHyung Kim
SAD	Josanan Alves, Jr.
SID	Mundia Liywalii
SPD	Julian Archer
SSD	Jibil Simbah
SUD	Sunderraj Paulmonev
TED	Heli Otamo-Csizmadia
WAD	Paul Sampah
MENA	Amir Ghali
IF	Julio Mendez
CHUM	Steve Rose
Ukraine	Konstantin Kampen

PPERMISOS

Dynamic Steward otorga permiso para que se imprima cualquier artículo (que no sea una reimpresión), para su uso en un entorno de iglesia local, como un grupo pequeño, una Escuela Sabática o un salón de clases. Se debe otorgar el siguiente crédito: Se utiliza con el permiso de *Dynamic Steward*. Copyright © 2021. Se debe obtener un permiso por escrito para cualquier otro uso.

NOTA DEL EDITOR

Los artículos en esta publicación han sido revisados para la audiencia prevista y la naturaleza de *Dynamic Steward*. A menos que se indique lo contrario, se utiliza la Nueva Versión Internacional de la Biblia.

DESCARGO DE RESPONSABILIDAD

El contenido u opiniones expresadas, implícitas o incluidas en o con cualquier recurso recomendado son únicamente de los autores y no de los editores de *Dynamic Steward*. Sin embargo, los editores recomiendan estos recursos sobre la base de sus abundantes contribuciones al área del ministerio de mayordomía, y suponen que los lectores aplicarán sus propias evaluaciones críticas a medida que las utilicen.

DYNAMIC STEWARD es publicado trimestralmente por el Departamento de Ministerios de Mayordomía de la Asociación General de los Adventistas del Séptimo Día®.

DIRECTOR: [Marcos Bomfim](#)

DIRECTOR ASOCIADO: [Hiskia Missah](#)

DIRECTOR ASOCIADO: [Aniel Barbe](#)

ASISTENTE EDITORIAL PRINCIPAL:

[Johnetta B. Flomo](#)

DYNAMIC STEWARD EDITOR:

Aniel Barbe BarbeA@gc.adventist.org

EDITORA ASOCIADA:

[Johnetta B. Flomo](#) FlomoJ@gc.adventist.org

EDITORIAL ASSISTANT:

Megan Mason

LAYOUT & DESIGN:

Trent Truman TrumanStudio.com

Contact us: 12501 Old Columbia Pike

Silver Spring, MD 20904 USA

Tel: +1 301-680-6157

gcstewardship@gc.adventist.org

www.facebook.com/GCStewardshipMinistries

www.issuu.com/Dynamicsteward

Cover photo: Getty Images



PRIMERO DIOS
MINISTERIOS DE MAYORDOMIA CRISTIANA

CRÉDITOS BÍBLICOS: a Escritura marcada como NKJV é tirada da nova versão King James®. Copyright © 1982 por Thomas Nelson. Uso sob permissão. Todos os direitos reservados. Escrituras citadas da Bíblia Sagrada, Nova Versão Internacional. Copyright © 1973, 1978, 1984, 2011 por Biblica, Inc. Uso sob permissão. Todos os direitos reservados mundialmente. A Escritura marcada Phillips é tirada do Novo Testamento em inglês moderno por J.B. Phillips Copyright © 1960, 1972 J.B. Phillips. Administrado pelo Conselho dos Arcebispos da Igreja da Inglaterra. Uso sob permissão. A Escritura marcada Mensagem é retirada da Mensagem (MSG). Copyright © 1993, 2002, 2018 por Eugene H. Peterson.

Más oración

MÁS FIDELIDAD

Recientemente, entrevisté a pastores para aprender más sobre cómo sus prácticas pastorales están influyendo en los miembros para que apoyen financieramente a la iglesia. Mi objetivo es establecer un repertorio de mejores prácticas conducentes a que los miembros den. Uno de los entrevistados me dio una respuesta interesante: “Siempre que me asignan a un nuevo distrito, me aseguro de tener una lista de todos los miembros, y me dedico a orar por cada uno para que crezcan en la fidelidad”. No estaba escuchando acerca de visitar miembros, enseñar y predicar la mayordomía, dar retroalimentación o compartir información sobre los beneficios de las donaciones, que son condiciones probadas para mejorar las donaciones. En cambio, este pastor me estaba hablando de interceder regularmente para que sus miembros mejoren sus ofrendas. Más oración... más fidelidad. ¿Tiene sentido esta práctica?

El apóstol Pablo, en su primera Carta de orientación a Timoteo, proporciona un consejo similar para que su protegido aumente su eficacia en el ministerio: “Exhorto ante todo, a que se hagan rogativas, oraciones, peticiones y acciones de gracias por todos los hombres, por los reyes y por todos los que tienen autoridad, para que vivamos quieta y reposadamente en toda piedad y honestidad. Esto es bueno y agradable delante de Dios, nuestro Salvador, el cual quiere que todos los hombres sean salvos y vengan al conocimiento de la verdad” (1 Timoteo 2: 1-4). Con el tono de la súplica paterna, el maestro Pablo introduce la oración de intercesión, con sus diversas manifestaciones, como práctica fundamental para un ministerio eficaz hacia todos los hombres y hacia los difíciles de alcanzar. La oración de intercesión crea avances para llevar a las personas a la salvación y abrazar la verdad.



Getty Images

Este es nuestro objetivo compartido como líderes espirituales.

Usualmente oramos para poder hacer más o ser más efectivos, pero aquí Pablo invita a Timoteo a interceder para que Dios haga más, incluso donde es humanamente

La oración de intercesión crea avances para llevar a las personas a la salvación y abrazar la verdad.

inalcanzable. Elena G. de White nos recuerda nuestra sagrada responsabilidad como intercesores: “Hay que buscar las almas, orar por ellas y trabajar en su favor. Han de hacerse llamamientos fervorosos y se deben ofrecer oraciones fervientes. Nuestras peticiones débiles y sin espíritu han de ser reemplazadas por súplicas llenas de intenso fervor” (Testimonios para la iglesia, t. 7, p. 14). La aplicación y la determinación deben caracterizar nuestras oraciones en nombre de aquellos a quienes servimos. Cuando

somos regulares y sistemáticos en orar por el pueblo de Dios, veremos una nueva ola de donantes regulares y sistemáticos que se elevan en la iglesia de Dios. Después de orar, en muchos casos, Dios usará al que intercede como instrumento humano para ministrar a aquellos por quienes oró.

Tres artículos en esta edición de Dynamic Steward exploran la relación entre la oración y la fidelidad. Don MacLaferty analiza cómo crear una comunidad local que priorice la oración. Wagner Almeida comparte su experiencia al lanzar un mega movimiento de oración desde una iglesia local. Julian Archer ha desarrollado un bosquejo de sermón elaborado sobre cómo la oración nos protege y nos transforma en individuos fieles. Entre los otros grandes artículos, me gustaría destacar el tercer artículo de una serie de cuatro sobre las ofrendas del Dr. Félix Cortez. Si se ha perdido sus presentaciones anteriores, están disponibles en nuestro archivo.

Que Dios te bendiga a ti y a tu ministerio.

Aniel Barbe, Editor

TRANSFORMANDO LAS IGLESIAS LOCALES EN COMUNIDADES

DON MACLAFERTTY

Has leído el libro de los Hechos últimamente? Si no lo has hecho, ¡ahora sería un buen momento para leerlo! En el libro de los Hechos descubrimos a la iglesia como una comunidad de oración de creyentes imperfectos como tú y yo que experimentamos el poder milagroso de Dios como algo común. ¿No necesitamos ver a Dios haciendo cosas poderosas tan comúnmente hoy?

Los creyentes de la iglesia del primer siglo oraban como el aliento de sus vidas. Se reunieron en el aposento alto durante diez días y oraron por el don prometido del Espíritu Santo. Oraron con la expectativa de recibir todo lo que Jesucristo les había prometido.

Los discípulos de Jesús estaban en esa habitación orando, aunque todos lo habían abandonado unas semanas antes en el huerto de Getsemaní (ver Hechos 1: 13). Los discípulos de Jesús eran conocidos por sus constantes discusiones sobre quién era el mayor. Eran conocidos por sus dudas, mal genio, orgullo y falta de educación... pero se humillaron para orar juntos.

Las mujeres oraban juntas en ese aposento alto (ver Hechos 1: 14). Oh, sí, allí estaba María, la madre de Jesús, pero eso no era una sorpresa. Pero hay buenas razones para creer que las mujeres que habían estado cuidando constantemente de Jesús y de sus doce discípulos por sus propios medios también estaban allí. Estas eran mujeres con un pasado que fueron sanadas y liberadas por el Mesías y recibieron una nueva identidad como hijas del Rey (ver Lucas 8: 1-3). Estaban allí para orar junto con esta joven comunidad de fe.

En Pentecostés, el Espíritu Santo vino y se posó como columnas de fuego so-

Mientras oraban juntos y todos estaban llenos del Espíritu Santo, se unieron y formaron un cuerpo de creyentes lleno de fe.

bre todos los ciento veinte creyentes en el aposento alto (ver Hechos 2: 1-4). ¿Por qué? Todos los ciento veinte creyentes estaban orando fervientemente juntos, reclamando lo que Jesús les había prometido.

Oraron juntos porque a todos se les había dicho que esperaran para recibir el Espíritu Santo (ver Hechos 1: 4, 5). Oraron juntos porque sabían que se necesitaban el uno al otro para ser quienes Cristo los llamó a ser y para hacer lo que él los llamó a hacer. ¡Oraron juntos, y juntos recibieron lo prometido!

Mientras oraban juntos y todos estaban llenos del Espíritu Santo, se unieron y formaron un cuerpo de creyentes lleno de fe. Orar juntos llevó a estos creyentes a adorar juntos, tener comunión y comer juntos en los hogares de los demás (ver Hechos 2: 42, 46). A medida que se convirtieron en una comunidad de fe, comenzaron a conocer las necesidades de los demás como nunca antes.

Mientras los creyentes oraban, su fe crecía. Mientras actuaban en su fe con obediencia a la Gran Comisión, el Espíritu Santo tenía una razón para darles más y más de su poder transformador de vida. La iglesia, esta comunidad de fe, era un testimonio andante en los mercados, en los campos, en los hogares de familiares y amigos, y en las sinagogas de que Cristo crucificado estaba realmente vivo (ver Hechos 2: 32).

Con tal testimonio, miles fueron convencidos de su propia necesidad de Cristo (ver Hechos 2: 37, 41). Los sacerdotes escépticos se hicieron creyentes y se unieron



Getty Images

DES DE ORACIÓN

a la iglesia (ver Hechos 6: 7). Hombres, mujeres y jóvenes que habían gritado “¡Crucifícalo!”, ahora estaban convencidos de coronarlo, a este Jesús de Nazaret, sacrificando todo lo que tenían para darle gloria.

Los creyentes enfrentaron una amarga persecución, pero la comunidad de fe fue imparable. Cuando perdieron sus trabajos, puestos, hogares y tierras, la iglesia en oración respondió con aquellos que todavía tenían un poco de dinero y algunos terrenos vendiendo lo que tenían y dándoselo a otros con menos, en apoyo de todos compartiendo el evangelio (ver Hechos 2: 44, 45; 4: 32-37). Los creyentes compartieron el evangelio en cualquier lugar, en cualquier momento y a cualquier costo.

¡El Espíritu Santo está listo para llamar a su pueblo a orar juntos nuevamente! ¡Tú y la familia de tu iglesia pueden experimentar el poder transformador del Espíritu Santo! No te contentes con solo leer acerca del poder del Espíritu Santo en la iglesia primi-

tiva. ¡Clama a Dios para ser parte de lo que el Espíritu Santo está listo para hacer nuevamente en la iglesia hoy!

¿Qué puede hacer para llamar a su iglesia a ser una comunidad de fe activa y que ore?

1. Comience reclamando personalmente las promesas de Dios por fe en oración diaria.
2. Pídele a Dios una persona de tu mismo sexo para orar. Comiencen a orar juntos cada semana.
3. Divide los nombres de la familia de tu iglesia en listas de diez. Recluta compañeros de oración para orar diariamente por cada nombre.
4. Oren juntos una vez por semana con todos los compañeros de oración en persona, si es posible. Si no, oren juntos en línea.
5. Organiza un avivamiento para la familia de tu iglesia para todas las edades a fin de llamar a todos a Cristo a través

de la oración, su Palabra escrita y el testimonio.

6. Concluye el avivamiento con una reunión “¿Qué sigue?” para buscar juntos a Dios sobre cómo seguir creciendo en la fe y la fidelidad en el uso de todo lo que él te ha dado: tiempo, talento, tesoro e influencia.
7. Actúa sobre esta promesa: “Y a Aquel que es poderoso para hacer todas las cosas mucho más abundantemente de lo que pedimos o entendemos, según el poder que actúa en nosotros, a él sea gloria en la iglesia en Cristo Jesús por todas las edades, por los siglos de los siglos. Amén” (Efesios 3: 20, 21)..



Don es un discípulo de Jesús, esposo de su novia, April, un padre agradecido, pastor y fundador/presidente de In Discipleship. Este ministerio está comprometido con la construcción de campeones que guíen a las nuevas generaciones a confiar, seguir y compartir a Jesús con el poder del Espíritu Santo.

CUANDO AUMENTAN LAS BENDICIONES, NOS ARRODILLAMOS

Los asteriscos marcan cada diapositiva de presentación de PowerPoint.

Bosquejo del sermón por Julian Archer, director de mayordomía, División del Pacífico Sur

JULIAN ARCHER

No escuchamos sermones sobre el dinero con mucha frecuencia, pero si Jesús predicara todos los sábados, a menudo recordaríamos que nuestra relación con el dinero y las bendiciones materiales puede ser nuestro obstáculo espiritual número uno. Alrededor del veinticinco por ciento de las enseñanzas de Jesús trataban de eso. ¿Te imaginas si nuestros predicadores se enfocaran en los peligros y el uso correcto del dinero una vez al mes?

* Jesús está a la puerta del corazón de cada persona. Está llamando suavemente a la puerta del corazón. Él sabe que nos gusta llenar nuestros corazones con dinero y bendiciones materiales, pero desea urgentemente que le abramos la puerta de nuestro corazón. ¿Estás luchando por abrir la puerta de tu corazón a Jesús debido a las bendiciones materiales que te ha dado?

* Jesús mismo dijo que es más fácil pasar un camello por el ojo de una aguja, que entrar un rico en el reino de Dios (Marcos 10: 25).

* En 1789, John Wesley, el fundador de la Iglesia Metodista, escribió estas desafiantes pero poderosas palabras: “Dondequiera que se propague el verdadero cristianismo, debe generar diligencia y frugalidad, las cuales, en el curso natural de las cosas, deben generar riquezas. Y las riquezas naturalmente engendran orgullo, amor por el mundo y todo temperamento que es destructivo para el cristianismo”.

* Leamos eso nuevamente mientras observamos cada paso en el proceso. “Dondequiera que se propague el verdadero cristianismo, *debe causar diligencia* y frugalidad, que, en el curso natural de las cosas,* debe engendrar riquezas! *Y las riquezas naturalmente engendran orgullo, *amor por el mundo, y todo temperamento *destructivo del cristianismo”.

iPum! ¡Guau! Esa es una secuencia peligrrosa de eventos, pero se puede ver en la vida de individuos, familias, congregaciones e incluso naciones enteras. Se enriquecen y se alejan de Dios.

Como mi última cita antes de pasar a

Dios quiere que tomemos nuestras bendiciones materiales aquí en la tierra y las mejoremos para convertirlas en una inversión eternamente segura en el cielo.

las soluciones de Jesús para este problema de “fe versus finanzas”, me gustaría presentarles a una dama que es una de mis autoras favoritas.

* Su nombre es Elena G. de White, y la respetada revista Smithsonian la reconoció como una de “Los cien estadounidenses más significativos de todos los tiempos”.

Junto a estadounidenses famosos como Neil Armstrong (el primer hombre en pisar la luna), Steve Jobs (fundador de Apple Computers), Madonna y Elvis Presley (leyendas de la música rock) y Michael Jordan (jugador de baloncesto), también vemos a Elena G. de White en la lista.

* Elena G. de White escribió muchos libros y miles de artículos sobre temas de educación, salud, crianza de los hijos, espiritualidad y mucho más. De hecho, con sus libros ahora traducidos a más de ciento cincuenta idiomas, es la autora estadounidense de no ficción más traducida de la historia y la autora femenina de no ficción más traducida de toda la historia!

Creo que Dios le dio el don de profecía. Ella fue usada por Dios para guiar y animar a su pueblo en estos últimos días de la historia de la tierra. ¡Qué hermoso don!

Elena G. de White escribió mucho sobre el dinero y las bendiciones materiales. Aquí hay un párrafo que ella escribió sobre nuestro tema de hoy.

* “He aquí, yo estoy a la puerta y llamo” [...]. El Huésped celestial está parado a tu puerta, mientras tú amontonas obstrucciones para impedir su entrada. Jesús está llamando a través de la prosperidad que te da. Te llena de bendiciones para probar tu fidelidad, para que puedan fluir de ti a los demás. ¿Permitirás que tu egoísmo triunfe? ¿Desperdiciarás los talentos de Dios y perderás tu alma por el amor idólatra de las bendiciones que él ha dado?” (Review and Herald, 2 de noviembre de 1886).

* Así que aquí estamos, tratando de equilibrar nuestra fe y nuestras finanzas. Muy a menudo parece que cuando aumentan nuestras finanzas y bendiciones, nuestra fe disminuye. Pero luego, cuando nuestro saldo bancario baja, volvemos a arrodillarnos, suplicando ayuda a Dios.

Cuando aumenta el dinero disminuye la fe. ¿Hay un equilibrio? ¿Nos da Dios una solución?

* Pasemos a las palabras de Jesús en Mateo 6: 19-21. “No os hagáis tesoros en la tierra, donde la polilla y el moho destruyen, y donde ladrones entran y hurtan; sino haceos tesoros en el cielo, donde ni la polilla ni el moho destruyen, y donde ladrones no entran ni hurtan, porque donde esté vuestro tesoro, allí estará también vuestro corazón”.

Esa es una enseñanza muy sencilla. Dios quiere que tomemos nuestras bendiciones materiales aquí en la tierra y las mejoremos para convertirlas en una inversión eternamente segura en el cielo. ¡Dios desea mejorar sus inversiones! Jesús nos invita a invertir sus bendiciones en su obra y a confiar en que Dios continuará supliendo nuestras necesidades terrenales.

Sí, tenemos que seguir trabajando duro y ganando dinero para proporcionar comida, techo y ropa a nuestras familias, pero no debemos confiar en ese dinero. Hemos de confiar en Dios. Y estamos llamados a invertir algunas de nuestras bendiciones materiales en la obra del cielo, ganando almas para el reino.

* Veamos Mateo 6:24: “Ninguno puede servir a dos señores, porque odiará al uno y amará al otro, o estimará al uno y menospreciará al otro. No podéis servir a Dios y a Mammón”.

¿Qué es Mammón? Sí, así es, Mammón se refiere a dinero e inversiones, bendiciones materiales. Jesús nos está diciendo que es imposible servir al dinero y al mismo tiempo servir a Dios.

* ¿Sabías que incluso Jesús fue tentado a enfocarse en las bendiciones materiales y las riquezas mundanas? Mientras estaba



Getty Images

en el desierto, Satanás trató de tentarlo a pecar.

Leamos al respecto en Mateo 4: 8-11: “Otra vez lo llevó el diablo a un monte muy alto y le mostró todos los reinos del mundo y la gloria de ellos, y le dijo: Todo esto te daré, si postrado me adoras. Entonces Jesús le dijo: Vete, Satanás, porque escrito está: Al Señor tu Dios adorarás y solo a él servirás. El diablo entonces lo dejó, y vinieron ángeles y lo servían”.

¿Entonces, cuál es la solución? En realidad es muy simple y fácil de recordar.

* A medida que nuestras bendiciones AUMENTAN, nuestras _____ deben BAJAR. ¿Puedes adivinar la palabra que falta?

* A medida que nuestras bendiciones AUMENTAN, nuestras rodillas deben BAJAR. Y cuanto más suben nuestras bendiciones, más deben BAJAR nuestras rodillas.

* Leamos esa cita de John Wesley nuevamente. “Dondequiera que se propague el verdadero cristianismo, *debe causar diligencia *y frugalidad, que, en el curso natural de las cosas, *debe engendrar riquezas. *Y las riquezas naturalmente engendran orgullo, *amor por el mundo y todo temperamento *destructivo del cristianismo”.

Pero mira lo que sucede cuando nuestras bendiciones suben y nuestras rodillas bajan en oración y acción de gracias.

Podemos cambiar esta cita para que diga:

* “Dondequiera que se propague el verdadero cristianismo, * debe causar diligencia *y frugalidad, que, en el curso natural de las cosas, * debe engendrar riquezas. Pero ahora ponemos a Cristo en el centro de nuestras vidas. * Y las riquezas nos llevan a la oración y al agradecimiento, * y a la generosidad humilde y sacrificial que es parte del *verdadero cristianismo.”

Que Dios nos siga bendiciendo a todos. Mantengamos nuestros ojos en Jesús y usemos sus bendiciones para su gloria.



Julian Archer es el director de mayordomía de la División del Pacífico Sur. Es el fundador del ministerio Fe vs Finanzas y autor del libro: HELP! I've Been Blessed: How to stop God's blessings from becoming curses. [¡AYUDA! He sido bendecido: cómo evitar que las bendiciones de Dios se conviertan en maldiciones] (Acceda a la presentación de PowerPoint de este sermón aquí: <https://stewardship.adventist.org/april-june-2023> o código QR. Los asteriscos indican dónde se encuentra el párrafo en la presentación de PowerPoint).

Puede tener acceso a la presentación en PowerPoint de este sermón en el siguiente enlace: O escaneando el código QR.



Asterisks indicate where the paragraph is found in the PowerPoint presentation.

ENTREVISTA A WAGNER ALMEIDA: FUNDADOR DE “ROOM 57” (SALA 57)

Dynamic Steward: ¿Qué es la Sala 57?

Wagner Almeida: Al principio de mi ministerio conocí al pastor Manolo Damasio. Su suegro, el pastor Moura, ya jubilado, fue quien hace muchos años, acuñó la expresión Sala 57. La finalidad de la sala era buscar el bautismo diario del Espíritu Santo en las primeras horas del día, entre las 5 y las 7 de la mañana. De mis interacciones con el pastor Damasio, profundicé mis estudios personales sobre el Espíritu Santo. Invertir las primeras horas del día en la oración y el estudio se convirtió en una rutina diaria.

Empecé a darme cuenta de que faltaba algo en mi ministerio. Tenía la necesidad de apoyarme más en la oración y desarrollar una vida práctica en el Espíritu, no solo teológicamente, sino para vivir en una relación cercana con él. Me di cuenta de que no tenerlo como socio activo era la causa de mis debilidades y decepciones regulares.

DS: ¿Por qué de 5 a 7 de la mañana?

WA: Este momento del día es muy favorable para el desarrollo de una relación con Dios. Hay un menor riesgo de interrupciones. Ese fue el estilo de vida del Maestro mismo mientras vivía entre los hombres. He experimentado personalmente que dedicar las primeras horas del día es crucial para mantener activa y fuerte la vida espiritual.

DS: ¿Puedes explicar el comienzo y el crecimiento de Sala 57 como un movimiento de oración?

WA: Además de practicar Sala 57 en mi vida personal, durante trece años he animado a mis miembros, en todas las iglesias que he pastoreado, a desarrollar el hábito de buscar a Dios al amanecer.

Durante la pandemia de COVID-19, luego de los diez días anuales de oración, algunos miembros continuaron reuniéndose a través de Zoom, con el objetivo de estudiar la Biblia en las primeras horas del día. Me pidieron que coordinara estas reuniones, que tenían una asistencia regular de quince familias. Acepté la invitación y cambié toda la dinámica. Este fue el comienzo de la Sala 57 como se la conoce hoy. Dirigí al grupo a experimentar cuatro conceptos que he aprendido de la Biblia y en el Espíritu de Profecía:

1. Experimentar la comunión con Dios destacando el papel del Espíritu Santo.
2. Demostrar amor incondicional en nuestras relaciones con los demás.
3. Cultivar comunidades eclesíásticas saludables.
4. Participar en una testificación interesante.

Sala 57 se transmite a través de dos plataformas en línea: Zoom y YouTube.

Creo que el crecimiento de la Sala 57 es providencial. El plan inicial era fortalecer el distrito pastoral, y el Espíritu de Dios hizo posible que pudiéramos llegar a miles de personas.

Nuestro servicio de adoración matutino estaba disponible en mi distrito durante la pandemia y, al compartir los enlaces, ha llegado a más personas en Brasil y más allá. Empezó con quince familias, pasó a sesenta y hoy llega a un público mucho más amplio. Recientemente en Zoom, durante la reunión en vivo, tuvimos mil visitas a las que se accedió por teléfono móvil o computadora. Para YouTube, durante el pico de la pandemia de COVID-19, tuvimos ocho mil quinientos espectadores de forma permanente y en rotación, como unos veinticinco mil diarios. Hoy, después de la pandemia, hemos llegado a quince mil familias en la asistencia rotativa, mientras que en la asistencia permanente tenemos seis mil todos los días para las reuniones en vivo de YouTube. Otro indicador de crecimiento son los veinticinco mil espectadores que acceden a nuestros vídeos de YouTube en un momento posterior.

DS: ¿Qué sucede durante estas reuniones de oración?

WA: Nuestro objetivo principal es el bautismo diario del Espíritu Santo. Seguimos un programa simple y regular, pero nos mantenemos flexibles a las necesidades de nuestros espectadores y a la dirección espiritual.

1. Rompehielos, oración
2. Himno de apertura, con énfasis en el Espíritu Santo
3. Estudio de la lección de Escuela Sabática (diez minutos)
4. Momento de intercesión
5. Mostrar un video que narra la visión del valle de los huesos secos de Ezequiel 37. El objetivo es resaltar el propósito de la reunión, para que no perdamos de vista nuestro enfoque principal.
6. Lectura y meditación de la Palabra
7. Compartir experiencias de testimonio
8. Oración final

9. Tiempo de compañerismo

DS: ¿Cómo ha impactado el movimiento de oración en la vida de quienes asisten?

WA: Se aprecian dos grandes cambios entre los participantes: una profundización y maduración en la vida cristiana y un fuerte impulso misionero. Salen y predicán el evangelio. Con frecuencia, escuchamos relatos de exadventistas que se rebautizaron, miembros de otras denominaciones que aceptaron la fe adventista y personas que no estaban cimentadas en la fe que tomaron decisiones para bautizarse. Muchos pastores testifican que los miembros que participan en el Salón 57 entienden más las enseñanzas bíblicas, tienen un agudo sentido de misión y, en consecuencia, son útiles en el cuerpo de Cristo.

DS: ¿Ha observado algún impacto en la fidelidad de los miembros de la iglesia que optaron por orar más?

WA: ¡Sin duda! Hemos utilizado una función que ofrece YouTube para aprender sobre el crecimiento en la fidelidad. Estos son los resultados de cuatro preguntas:

■ ¿Ha mejorado su hábito de devoción personal al ser parte de Sala 57? (mil votos)

1. Sí: 71%
2. Ya era un hábito: 19%
3. No: 8%

■ Al participar en la Sala 57, ¿ha experimentado una transformación en su vida de oración? (mil doscientos votos)

1. Sí, ha cambiado totalmente: 75%
2. Ya oraba intensamente: 18%
3. Nada ha cambiado: 6%

■ Al participar en la Sala 57, ¿ha cambiado su disposición a sacrificarse por aquellos que aún no conocen a Cristo? (mil cien votos)

1. Sí, completamente: 77%
2. Ya me sacrificaba: 17%
3. Nada ha cambiado: 4%

■ Al participar en la Sala 57, ¿ha cambiado su fidelidad en los diezmos y las ofrendas? (mil quinientos votos)

1. Ya fui fiel: 53%
2. Sí, completamente: 30%
3. Nada ha cambiado: 15%

DS: ¿Cuál sería su consejo para los pastores y líderes de iglesias que quisieran iniciar un movimiento de oración en su iglesia o distrito local?

WA: Con toda modestia, hablaría sobre mi experiencia, y si es útil para algún colega o líder de la iglesia, alabado sea el Señor.

Para iniciar un movimiento de oración en una iglesia local, primero haría un análisis de mi propia vida de oración. En Efesios 6: 18, una de las piezas de la armadura de Dios es la oración en el Espíritu. No se trata de orar más, sino de orar en el Espíritu. Una comprensión clara de este aspecto fue de-

cisivo para mi renacimiento personal. Ha mejorado la calidad, el tiempo, el propósito y los resultados de mi vida devocional.

Si no conozco al Espíritu, la consecuencia es orar sin su poderosa intercesión. Estoy cien por ciento seguro de que la vida de oración de muchos está marcada por la insignificancia, precisamente porque desconocen la necesidad de usar el arma poderosa, la oración, solo en el Espíritu y no en la fuerza humana.

Otro paso claro sería enseñar a los miembros que en la dispensación del Espíritu, la oración es el arma para recibir su unción. Solo se concederá poder en abundancia a quienes busquen con insistencia nuevos bautismos del Espíritu.

Mi consejo se puede resumir en estas palabras: Sigamos haciendo casi todo lo que estamos haciendo para llevar a nuestra amada iglesia a una vida de oración y misión, pero reconociendo a la Persona del Espíritu como el agente responsable de todo lo que necesitamos. Tenemos que llevar a nuestros seres queridos no solo a orar, sino a orar en el Espíritu; no solo andar, sino andar en el Espíritu. No necesitamos más ideas, lo que necesitamos es una reorientación conceptual, orando y obrando en el Espíritu.

Sugiero leer algunos libros sobre el tema, además de la Biblia y el Espíritu de Profecía:

- *Steps to Personal Revival: Being Filled with the Holy Spirit (Pasos para un avivamiento personal: ser llenos del Espíritu Santo)* por Helmut Haubeil.
- *Abiding in Jesus: How Do We Do It? (Permanecer en Jesús: ¿Cómo lo hacemos?)* por Helmut Haubeil.
- *Dare to Ask for More (Atrévete a pedir más)* por Melody Mason
- *The Coming of the Comforter (La venida del Consolador)* por LeRoy E. Froom



El pastor Wagner Almeida Teixeira, actualmente pastorea cuatro iglesias en Valparaíso Sur, Conferencia Central Plan alto, DF, Brasil. Es el fundador del movimiento Sala 57.



Getty Images



LA OFRENDA COMO UNA CONTRIBU

FÉLIX H. CORTEZ

Una palabra que se usa con frecuencia para referirse a las ofrendas es *terumah*, que significa “contribución” (Números 18: 8, 19; Levítico 22: 12).² *Terumah* probablemente proviene de la raíz *hifil* del verbo *rum*, que significa “elevar”³ y se refiere al acto de apartar una porción y destinarla a un propósito específico. Cuando un creyente aparta una parte de sus pertenencias y la asigna a un propósito sagrado (por

ejemplo, para promover la misión de Dios), está consagrando esa parte.

Una contribución implica la existencia de un fondo común o recaudación para un propósito definido. Los oferentes contribuyen a esa recaudación porque creen en su propósito y quieren promoverla y sumar sus recursos al proyecto. Por ejemplo, los hijos de Israel se identificaron con la misión de Dios dando generosamente ofrendas para la construcción del templo, al

punto que se les pidió que no trajeran más ofrendas (Éxodo 35; 36). Esta descripción de las ofrendas nos lleva más allá de una expresión de amor (un regalo) y reconocimiento (un tributo) a una de apoyo. Una contribución implica el compromiso del donante con la misión de Dios en la tierra. Los oferentes son ahora colaboradores de Dios, y como socios, no sólo participan de los desafíos y dificultades de la empresa divina, sino que también participan de sus



CIÓN ¹

logros y recompensas.

De manera similar, ciertas ofrendas o partes de ellas se describían con la palabra *tenupha*, que significa “ofrenda mecida” u “ofrenda elevada”.⁴ La ofrenda se balanceaba o se elevaba hacia el altar antes de ser quemada.⁵ Ese gesto era un acto de consagración. La ofrenda mecida estaba destinada a un uso especial.⁶ De hecho, Números 8: 11–21 presenta a los levitas como una ofrenda a Dios. Habían sido apartados de entre los hijos de Israel y habían sido consagrados al servicio de Dios, y ahora le pertenecían (versículo 14). Los levitas eran

la ofrenda que los hijos de Israel habían dado como contribución a la misión de Dios en la tierra.

DEBEMOS DAR CON ENTENDIMIENTO ESPIRITUAL

Las ofrendas son nuestra contribución a la misión de Dios en la tierra. Cuando damos nuestras ofrendas, no solo mostramos a Dios nuestro amor, devoción y gratitud, sino que también damos evidencia de nuestro compromiso con su obra en este mundo; nos convertimos en sus socios y cooperamos con él (1 Corintios 3: 9).

Una contribución implica la existencia de un fondo común o recaudación para un propósito definido.

Dios ha asignado sus recursos entre sus hijos con el propósito específico de que contribuyan al avance de su obra.⁷ El apóstol Pablo dice que los hijos de Dios deben ser llenos del conocimiento de la voluntad de Dios, y esto es posible mediante “la sabiduría y el entendimiento espiritual”, es decir, mediante la sabiduría y el entendimiento que da el Espíritu (Colosenses 1: 9).⁸

Dios proveyó para las necesidades de Pablo en Tesalónica a través de contribuciones monetarias hechas por creyentes en Filipos (Filipenses 4: 10–19). Pablo explicó, sin embargo, que las donaciones que fueron enviadas para sostenerlo en la obra del evangelio fueron recibidas por Dios como “olor fragante, sacrificio acepto, agradable a Dios” (versículo 18). Asimismo, Dios proveyó para las necesidades de la iglesia en Jerusalén a través de la ofrenda que Pablo recolectó en las iglesias de los gentiles (Romanos 15: 25–27;

2 Corintios 8; 9). Los creyentes necesitan aprender a escuchar la voz del Espíritu para poder dar con sabiduría y entendimiento espiritual.

Prestemos atención a esta declaración inspirada:

Dios en sus sabios planes hizo depender el avance de su causa de los esfuerzos personales de su pueblo, y de sus ofrendas voluntarias. Aceptando la cooperación del hombre en el gran plan de redención, le confirió señalada honra. El ministro no puede predicar a menos que se lo envíe. La obra de dispensar luz no incumbe solo a los ministros. Cada persona, al llegar a ser miembro de la iglesia, se compromete a ser representante de Cristo, y a vivir la verdad que profesa. Los que siguen a Cristo deben llevar adelante la obra que él les dejó hacer cuando ascendió al cielo.⁹



Félix H. Cortez es profesor de Literatura del Nuevo Testamento en el Seminario Teológico Adventista del Séptimo Día de la Universidad Andrews.

¹ Tomado de Félix H. Cortez, *God Will Provide: Tithes, Offerings, and Our Spiritual Life* (Doral, FL: IADPA, 2021), 87, 88, 101, 102.

² Ludwig Koehler et al., *Hebrew and Aramaic Lexicon of the Old Testament*, vol. 4 (Leiden, Netherlands: Brill, 1999), 1788, 1789. Ocurre 76 veces en el Antiguo Testamento; véase L. Wächter and T. Seidl, “Terumah,” *Theological Dictionary of the Old Testament*, vol. 15 (Grand Rapids: Eerdmans, 2006), 771.

³ L. Wächter and T. Seidl, “Terumah,” p. 771

⁴ Roy Gane, *The NIV Application Commentary: Leviticus, Numbers* (Grand Rapids: Zondervan, 2004), 156, sugiere “ofrenda elevada”.

⁵ Éxodo 29: 24; Levítico 7: 30, 34; 8: 27, 29; 9: 21; 10: 14, 15; 14: 12, 21, 24; 23: 15, 17, 20; Números 6: 20; 18: 11, 18

⁶ Por ejemplo, una parte de la ofrenda de paz se dedicaba o consagraba a los sacerdotes agitándola o levantándola (Levítico 7: 28–36). Otros pasajes que relacionan esta ofrenda con el concepto de consagración son Éxodo 29: 22–24, 26, 27; 35: 22; 38: 24, 29.

⁷ Véase *Testimonios para la iglesia*, vol. 4 (Bogotá, Colombia: APIA, 2007), 454.

⁸ Todas las citas de las Escrituras son de la Reina-Valera 1995 Reina-Valera 95® © Sociedades Bíblicas Unidas, 1995. Usado con permiso. Copyright © 1995 Sociedades Bíblicas Unidas (United Bible Society).

⁹ Elena G. de White, *Testimonios para la iglesia*, vol. 4 (Bogotá, Colombia: APIA, 2007) 455.

DÉ COMO PROPUSO!

“Cada uno dé como propuso en su corazón: no con tristeza, ni por necesidad, porque Dios ama al dador alegre” (2 Corintios 9: 7)

ANIEL BARBE

Mientras alienta a la iglesia de Corinto a participar en la donación especial para la iglesia de Jerusalén, el apóstol Pablo usa la expresión “dé como propuso en su corazón”. Elena G. de White tomó prestada esta expresión de Pablo para dirigir la siguiente recomendación al pueblo de Dios en nuestro tiempo: “Cada uno ha de ser su propio asesor, y se le deja dar según se propone en su corazón” (Testimonios para la iglesia, t. 4, p. 460). Estas palabras del apóstol Pablo y la señora White han llevado a algunas aplicaciones interesantes:

- No hay instrucciones divinas claras sobre la necesidad de dar.
- Dios no tiene instrucciones definidas sobre el porcentaje a asignar como diezmo.
- El diezmo se puede calcular sobre cualquier porción (bruta, neta u otra) de los ingresos que una persona considere adecuada.

Estas aplicaciones resaltan la completa discreción de la humanidad en el asunto

de dar. A través de una revisión del Capítulo 41, “El carácter sagrado de los votos”, de Testimonios para la iglesia, tomo 4, este artículo evalúa si estas tres conclusiones se alinean con el significado de la expresión “dé como propuso en su corazón”, y cuál debería ser el entendimiento apropiado.

NO HAY INSTRUCCIONES DIVINAS SOBRE DAR

En contraste con la conclusión “no hay instrucciones divinas acerca de dar”, la idea central del capítulo es acerca de un Dios que quiere que sus hijos den. Elena G. de White usa la palabra “exigencias” no menos de diez veces para referirse a la expectativa de Dios con respecto a dar. En uno de esos casos, ella incluso asocia la palabra “exigencias” con “imperativas”: “Si un cristiano tiene diez o veinte mil dólares, las exigencias de Dios son imperativas para él, no solo en cuanto a dar la proporción de acuerdo con el sistema del diezmo, sino en cuanto a presentar sus ofrendas por el pecado y agradecimiento a Dios” (ibíd., p. 458). Dios no guarda silencio sobre la necesidad de

que sus hijos den. Otro pasaje transmite el claro pensamiento de Dios acerca de la obligación de dar para todos sus hijos, cualquiera que sea su fuente de ingresos: “Cuando hombres de diferentes vocaciones: agricultores, mecánicos, abogados, y otros, se hacen miembros de la iglesia, vienen a ser siervos de Cristo; y aunque sus talentos sean completamente diferentes, su responsabilidad en cuanto a hacer progresar la causa de Dios por el esfuerzo personal y con sus recursos, no es menor que la que descansa sobre el predicador” (ibíd., p. 459). Dar es responsabilidad de los redimidos.

NO HAY INSTRUCCIONES SOBRE QUÉ PORCENTAJE ASIGNAR COMO DIEZMO

De la lectura de este capítulo se desprende claramente que Dios ha diseñado cómo sus hijos deben dar. Al referirse a la experiencia de los votos del patriarca Jacob, la hermana White cita la Biblia: “Y de todo lo que me dieres, el diezmo apartaré para ti” (ibíd., 456, cursivas añadidas). ¿Se refería Jacob a un décimo simbólico que designaría alguna cantidad? La descripción del cumplimiento del voto de Jacob



aporta mayor claridad: “Jacob dio el diezmo de todo lo que tenía y luego, reconociendo que antes lo había empleado para su uso personal, dio al Señor el beneficio de lo que había usado para sí durante el tiempo que había estado en un país pagano y no podía pagar su voto” (ibíd., p. 457). El diezmo no era una proporción de los ingresos de Jacob, pero representaba el décimo.

La escritora emplea una expresión de uso común en el círculo adventista, “benevolencia sistemática”, para elaborar la forma en que Dios quiere que sus hijos den: “Dios, el Creador del hombre, al instituir el plan de la benevolencia, ha distribuido el peso de la obra igualmente sobre todos según sus diversas capacidades” (ibíd., p. 460). La benevolencia sistemática comprende el diezmo del diez por ciento y una proporción de los ingresos como ofrendas. Ella también usa el “sistema de diezmo” para confirmar la idea de que dar no debe ser un ejercicio aleatorio a discreción exclusiva del donante.

Dar es responsabilidad de los redimidos.

EL DIEZMO ES EL 10% DE CUALQUIER PORCIÓN DE LOS INGRESOS

La cita en consideración se ha aplicado a menudo para resolver la discusión sobre el diezmo sobre el ingreso bruto o neto, o sobre cualquier otra parte del ingreso. Ha llevado a algunos a concluir que este tema es una cuestión de preferencia o elección personal. Sin embargo, varios pasajes en este mismo capítulo parecen contradecir esta conclusión. Como ejemplo, la autora incluye la expresión “de todo” cuando escribe sobre el diezmo prometido y devuelto por Jacob, el cumplidor del voto.

Además, Elena G. de White proporciona una aplicación del principio “de todo” para nuestra situación actual: “De todos nuestros ingresos debemos prim-

ero dar a Dios lo suyo” (ibíd., p. 464). Esta oración proporciona dos piezas de información: 1) Nuestra ofrenda a Dios se calcula sobre la totalidad de nuestros ingresos, y 2) La línea de base para el cálculo es la cantidad ganada antes de cualquier otra asignación o deducción. Lo que una persona asalariada trae a casa después de pagar impuestos, hipotecas y pagar deudas no encaja bien con esta comprensión de las instrucciones de Dios.

♥ UN LLAMADO A LA FIDELIDAD

Después de descartar las conclusiones antes mencionadas, que no se alinean con el mensaje contenido en el capítulo 41 de Testimonios para la iglesia, tomo 4, la cita merece una nueva consideración. ¿Cómo debemos entender la admonición de “dé como propuso en su corazón”? El objetivo principal del capítulo 41 es crear conciencia sobre el tema de lo sagrado de los votos o promesas. Jacob se presenta como un ejemplo positivo, mientras que

Ananías y Safira se presentan como ejemplos que no se deben emular. Estafaron a Dios y practicaron el engaño, y su historia se relata como “una advertencia a todos los que profesaban a Cristo en aquel entonces” (ibíd., p. 455).

La expresión “propuso en su corazón”, a menudo interpretada como el impulso, los deseos, los planes o los anhelos de cualquier ser humano, tiene un significado diferente en el capítulo. El contexto de “propuso en su corazón” se refiere a las resoluciones tomadas como resultado de la acción del Espíritu Santo en el corazón de una persona. Al informar sobre la experiencia de Jacob, Elena G. de White escribe: “Jacob hizo ese voto mientras se hallaba refrigerado por los rocíos de la gracia y vigorizado por la presencia y la seguridad de Dios” (ibíd., p. 457). Ananías y Safira también habían pasado por una experiencia similar: “Mientras se hallaban bajo la influencia directa del Espíritu de Dios hicieron la promesa de dar al Señor ciertas tierras” (ibíd., p. 454). En estos casos, los “propósitos en el corazón” son el resultado de la regeneración divina; son nobles, puros, desinteresados y generosos. La autora confirma este entendimiento: “Cuando los corazones de los hombres han sido enternecidos por la presencia del Espíritu de Dios, son más sensibles a las impresiones del Espíritu Santo, y se resuelven a negarse a sí mismos y sacrificarse por la causa de Dios” (ibíd., p. 461).

La acción del Espíritu de Dios sobre nosotros requiere una respuesta coherente. Para Jacob, fue prometer el diezmo de todo, siguiendo el ejemplo de su abuelo Abraham (Génesis 14: 19, 20). Para Ananías y Safira, fue dar el producto total de la venta de una propiedad, inspirados por lo que estaban haciendo otros creyentes (Hechos 4: 34-37). Además, hay un llamado a actuar sobre estas decisiones tomadas bajo la convicción del Espíritu Santo: “Dios requiere fidelidad en el cumplimiento de los votos” (ibíd.,



p. 455). Jacob se mantuvo fiel a su voto de diezmar: “Esto sumaba una cantidad elevada, pero no vaciló; no consideraba suyo, sino como del Señor, lo que había consagrado a Dios” (ibíd., p. 457). ¡Aquí es donde la infame pareja falló! Terminaron actuando en contra de los “propósitos” que Dios había puesto en sus corazones: “Pero cuando ya no estaban bajo esa influencia celestial, la impresión era menos fuerte y empezaron a dudar y a rehuir el cumplimiento de la promesa que habían hecho” (ibíd., p. 454).

La cita en consideración comienza con estas palabras: “Cada uno ha de ser su propio asesor”. Esta es una invitación a examinarse a uno mismo, como las instrucciones del apóstol Pablo a los creyentes de Corinto (2 Corintios 13: 5). ¿Estoy

La línea de base para el cálculo es la cantidad ganada antes de cualquier otra asignación o deducción.

viviendo en armonía con la convicción de que la Palabra de Dios y su Espíritu han creado en mí, o me he desviado de mis propósitos? Los creyentes necesitan emprender este ejercicio regular y personal-mente.

¿Esta expresión implica que los agentes humanos no tienen ningún papel que desempeñar para influir en otros en el área de dar? Elena G. de White sugiere lo contrario: “Dios obra por medio de instrumentos humanos; y quienquiera que despierte la conciencia de los hombres y los induzca a realizar buenas obras y a tener real interés en el adelantamiento de la causa de la verdad, no lo hace de sí mismo, sino por el Espíritu de Dios que obra en él. Las promesas hechas en tales circunstancias tienen un carácter sagrado, por ser el fruto de la obra del Espíritu de Dios” (ibíd., p. 464). A través de nuestros ejemplos y palabras, podemos inspirar a otros a tener un “propósito en sus corazones”. Desde la perspectiva de la autora, tenemos la responsabilidad de recordar a nuestros compañeros: “Una iglesia es responsable de las promesas hechas por sus miembros individualmente. Si ve que algún hermano descuida el cumplimiento de sus votos, debe trabajar con él bondadoso pero abiertamente” (ibíd., p. 466).

Del examen de la expresión “dé como propuso en su corazón”, en el contexto en el que Elena G. de White la emplea, podemos concluir con confianza que no sugiere la ausencia de instrucciones claras de Dios acerca de dar y cómo dar. Esta importante disciplina del dar cristiano no se deja a la discreción de todos. Y lo que él me lleva a “proponer en mi corazón” no puede contradecir lo que él ya ha instruido acerca de dar. En respuesta, es mi máxima responsabilidad escudriñar mi vida personal para confirmar si me mantengo fiel a la luz recibida y fiel a lo que “previamente promet” (2 Corintios 9: 5).



El pastor Aniel Barbe es director asociado del Ministerio de Mayordomía y editor de Dynamic Steward en la Asociación General de los Adventistas del Séptimo Día, Silver Spring, Maryland.

AUMENTO DE LAS DONACIONES FINANCIERAS EN UN DISTRITO UN PASTORAL

BLESSINGS MAPHOSA

Hoy en día, muchas iglesias tienen una gran necesidad de cumplir con sus obligaciones financieras. Enfrentan más demandas y expectativas para el ministerio y los gastos locales, pero la mayoría tiene pocos recursos financieros o son insuficientes para realizar un ministerio con éxito. Uno de los primeros pasos de la iglesia para crecer y tener éxito en el ministerio es resolver sus dificultades financieras. La mayordomía es parte integral de todo lo que hace una iglesia. Salomón dijo: “El dinero responde por todo” (Eclesiastés 10: 19). Las iglesias deben adoptar un enfoque “sistemático (holístico) si quieren resolver su estancamiento financiero.

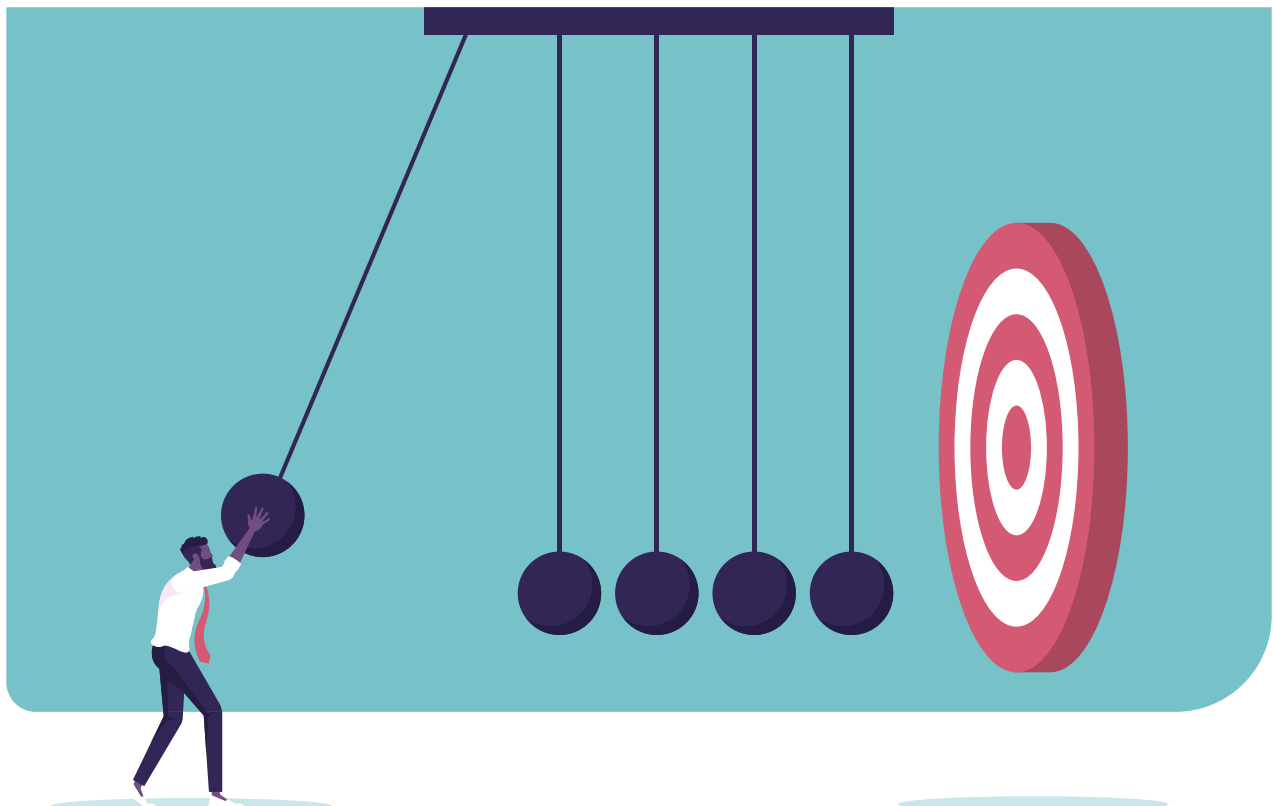
VERDADES SOBRE LA MAYORDOMÍA

MAYORDOMÍA: UNA EXPRESIÓN DE DISCIPULADO

La mayordomía encarna la comprensión de nuestra relación con Dios, el pueblo de Dios y la creación de Dios. Dar es un requisito para el discipulado cristiano. Mostramos nuestros valores, prioridades y amor al dar. Dar también une a las personas con la misión. Robert Schnase afirma: “Crecer en la gracia de dar es parte del camino cristiano de la fe, una respuesta que los discípulos cristianos ofrecen al llamado de Dios para hacer una diferencia en el mundo”.¹ Donald Joiner también reitera: “Dar a través de la iglesia no se trata solo de dinero. Se trata de cambiar vidas. Se trata de sentirse

amado y cuidado. Se trata de ayudar a los necesitados. Se trata del ministerio. Se trata de nuestra salvación personal. Se trata del gran sacrificio de Jesucristo en la cruz del Calvario”.²

La esencia de un buen programa de mayordomía no tiene nada que ver con la cuestión de cuánto darás a la iglesia. Debe abordar la pregunta sobre cómo te está yendo en tu relación con Jesucristo. Nuestro objetivo principal debe ser incorporar el dar como una disciplina divina llena de gozo en el tejido de la vida de la iglesia. Una teología apropiada de la mayordomía debe enfocarse no en nuestra propiedad, sino en la propiedad de Dios; no en la supervivencia de la iglesia, sino en el discipulado personal; no en el dinero,





sino en el ministerio; no en las necesidades de la iglesia, sino en las necesidades de los miembros para estar totalmente involucrados en el ministerio de Cristo. Enseñar el fundamento bíblico y teológico adecuado de la mayordomía a la congregación es vital para el desarrollo de cualquier crecimiento real en el discipulado cristiano. Cuando una iglesia hace verdaderos dadores, cambia vidas. La mayordomía nunca es un programa, es un estilo de vida.

LA MAYORDOMÍA NO ES UN PROGRAMA

El desarrollo de la mayordomía no es un problema de “programa” sino un problema de “sistema”. El problema está en el todo, no en los fragmentos. El sistema es el centro del problema. La raíz de la disminución de las donaciones no es la gente, no es la economía enferma, ni siquiera es la falta de finanzas. La razón por la que la gente no da es que el sistema a menudo ha creado un ambiente para que la gente

dé en otros lugares. He visto iglesias donde los miembros dan para un proyecto pero no devuelven los diezmos y las ofrendas. Nuestros jóvenes pueden pagar por un campamento juvenil, pero no se pueden ver en la lista de verificación de diezmos y ofrendas. La mayordomía no debe ser solo un departamento entre otros departamentos, sino que todos los demás departamentos (ministerios de la mujer, ministerios personales, Escuela Sabática, jóvenes, niños, música, etc.) deben fomentar intencionalmente la educación para la mayordomía. Esto denota que si alguna vez vamos a resolver nuestros problemas financieros, necesitaremos ver la mayordomía en el contexto de toda nuestra vida de iglesia.

CREAR UN CLIMA PARA EL CRECIMIENTO

En los últimos años, se han producido grandes cambios en las tendencias de las ofrendas de la iglesia, especialmente en

el área de las ofrendas. Los miembros están eligiendo por qué deben dar, qué dar y cuándo dar. Los miembros quieren ver los resultados de sus donaciones. Una de las razones de la reducción de los ingresos es que no estamos presentando nuestro caso de una manera que sea convincente para las personas que son miembros de nuestras iglesias y que desean dar. Donald W. Joiner postula que: “Para crear un clima en el que se pueda dar, cuente la historia de lo que está haciendo la iglesia, cómo se tocan las vidas y cuándo se lleva a cabo el ministerio”³ Además, J. Clif Christopher afirma: “Cuando una iglesia muestra constantemente a sus miembros cómo se mejoran las vidas a través de su ministerio, entonces esa iglesia recibe apoyo”⁴ Desafortunadamente, muchos líderes de la iglesia hacen un mejor trabajo informando cuánto se da que informando las cosas buenas que la ofrenda permitió en primer lugar. Busque maneras de contar las historias detrás de los números. Hable acerca

de las vidas que serán tocadas por nuestra benevolencia sistemática.

ALGUNOS FACTORES MOTIVADORES PARA DAR

(a) *Iglesia impulsada por la misión.* Verdaderamente, la principal motivación para dar debe ser Dios y lo que ha hecho por nosotros a través de nuestro Señor y Salvador Jesucristo. Sin embargo, además, la naturaleza humana quiere ver una correlación entre su ofrenda y la misión de la iglesia (cómo esta ofrenda mejora el ministerio, toca vidas, sirve a los necesitados, fortalece los lazos familiares, extiende el ministerio, salva almas, hace discípulos cristianos). Quieren saber que sus donaciones realmente marcan la diferencia y realmente cambian vidas. La gente quiere hacer del mundo un mejor lugar para vivir. Quieren creer que realmente pueden hacer una diferencia para mejorar.

(b) *Respeto por el liderazgo de la iglesia.* Las personas dan más generosamente cuando tienen en alta estima a los líderes de la congregación (el pastor, los ancianos, los miembros de la junta). La competencia del liderazgo y la confianza en su visión fomenta la generosidad. La persona o el equipo que dirige al rebaño hace una gran diferencia en cuanto a si los miembros de la iglesia de hoy contribuyen de la manera más completa posible. Cuando ven a un pastor y ancianos que visitan regularmente, tienen una gran visión y muestran excelentes habilidades de liderazgo por precepto y ejemplo, invertirán en la visión de ese liderazgo y confiarán en sus habilidades para hacer un ministerio significativo. Este pensamiento resuena con el fuerte consejo dado por Elena G. de White: “Se debería ejercer gran cuidado al escoger a hombres para ocupar cargos de responsabilidad como guardianes de las iglesias. Mis hermanos, no hagan ciegamente esta elección, para no dar a la grey de Dios un ejemplo que les enseñe a desgarrar y devorar”⁵ Capacitar y equipar a los líderes de la iglesia

para hacer un ministerio de manera competente es imperativo para el crecimiento de la iglesia.

(c) *Participación total de los miembros.* El modelo de “Participación total de los miembros” puede marcar una diferencia sustancial. Las iglesias que tienen un mayor porcentaje de sus miembros involucrados en algún tipo de ministerio tienen mayor asistencia, mayores ingresos y poca tensión, murmuración, agotamiento y apatía. Claramente, hay un gran número de miembros laicos que se mantienen comprometidos y encuentran una alegría cada vez mayor en el servicio. John Ed Mathison relata: “El secreto del crecimiento de la iglesia es la participación de los laicos en un ministerio significativo”⁶

El pastor y el equipo de liderazgo de la iglesia necesitan enfatizar, a través de los sermones, la estructura organizativa, la Escuela Sabática y el estilo de liderazgo, que el “ministerio” pertenece a toda la congregación, no solo a los líderes. El papel del pastor es ayudar a las personas a reconocer sus dones y usarlos en el ministerio, enfatizando que se espera que cada miembro participe en alguna forma de ministerio. La hermana White escribe: “Aquellos que tienen a su cargo el cuidado espiritual de la iglesia deberían idear formas y medios por los cuales se pueda dar a cada miembro de iglesia la oportunidad de que tenga alguna parte en la obra de Dios. En el pasado no siempre se ha hecho esto. No se han llevado completamente a cabo planes para que los talentos de todos pudieran emplearse en un servicio activo. Hay solo unos pocos que se dan cuenta de cuánto se ha perdido debido a esto”⁷

Mucho más de lo que imaginamos se pierde cuando no involucramos a todos los miembros en el ministerio. De acuerdo con el grupo Barna, que ha estudiado las tendencias de administración durante muchos años, la razón principal por la que las personas dan a cualquier causa es una conexión emocional con ella. Esto denota

que sienten que pueden hacer una diferencia, tienen un sentido de propósito y tienen una relación con el proyecto de la misión.

El pastor y su equipo de liderazgo deben hacer una valoración de las habilidades, talentos y capacidades de los miembros de la iglesia. Una forma más fácil es comenzar con aquellos que son nuevos en la iglesia. Básicamente, cree un equipo ministerial que use sus dones y pasiones. Si los miembros están involucrados, amarán a la iglesia y apoyarán sus causas. Los líderes deben asegurarse de que nadie sea un espectador en el ministerio de la iglesia.

CONCLUSIÓN

La iglesia necesita finanzas para apoyar su crecimiento y misión, pero no debe consumirse pensando en cómo alcanzarlas ni angustiarse demasiado por la falta de ellas. Toda iglesia debe establecer una buena base para el crecimiento de la mayordomía entrelazando la mayordomía y el discipulado; estos dos deberían ser inseparables. Las iglesias necesitan entretener la mayordomía financiera en el tejido de cada vida de iglesia. La mayordomía nunca debe ser un programa que va y viene, sino que debe ser el estilo de vida de la iglesia. Cada ministerio de la iglesia debe ser un departamento de mayordomía que fomente la fidelidad en su misión y mandato.



Blessings Maphosa Un pastor sirviendo en el distrito de Queens Park, Asociación de Zimbabwe Occidental, Zimbabwe

¹ Robert Schnase, *Five Practices of Fruitful Congregations* (Nashville, TN, Abingdon Press, 2011), p. 105.

² Donald W. Joiner, *Creating a Climate for Giving* (Nashville, TN, Discipleship Resources, 2003), p. 25.

³ Joiner, p. 48.

⁴ J. Clif Christopher, *Not Your Parents Offering Plate* (Nashville, TN: Abingdon Press, 2015), p. 11.

⁵ Elena G. de White, *Liderazgo cristiano* (Buenos Aires: Asociación Casa Sudamericana, 2003), p. 49.

⁶ John Ed Mathison, *Every Member In Ministry* (Nashville, TN, Discipleship Resources, 1992), p. vii.

⁷ Elena G. de White, *Consejos para la iglesia* (Miami, FL: Asociación Publicadora Interamericana, 1991), p. 123.



PROPUESTA DE COLABORACIÓN MINISTERIO

Fomentar un estilo de vida que priorice a Dios es un enfoque holístico de la mayordomía e involucra las áreas de crecimiento espiritual personal, bienestar personal, entrega personal y participación personal en el cumplimiento de la misión final de Dios en la tierra. Un enfoque integrado de la mayordomía facilita la adopción del estilo de vida de Dios primero por parte de nuestros miembros. En este sentido, los Ministerios de Mayordomía de la Asociación General y la Tesorería de la Asociación General han desarrollado un documento de seis puntos que describe las áreas de colaboración para nutrir el dominio financiero de un estilo de vida que prioriza a Dios. Recientemente, se compartió para su discusión durante una Cumbre de Liderazgo de Tesorería de División y Asociación General. Todavía es un texto en evolución, pero puede ayudar a iniciar algunas conversaciones fructíferas en todos los niveles de la organización de la iglesia.

RACIONAL PARA LA COLABORACIÓN

Esta propuesta se basa en el concepto de acción integrada para mejorar la eficacia en el crecimiento de una cultura de Dios primero. Una cultura de Dios primero no ocurre en el vacío, y un solo departamento de la iglesia es insuficiente para llevar a la membrecía de la iglesia a adoptar el Compromiso de Dios Primero. Esta iniciativa representa una acción concreta para alejarse de la mentalidad de silo. La eficacia de la estrategia integrada se pudo observar en la iniciativa de difundir la educación sobre mayordomía a través de la Escuela Sabática trimestral. Los resultados obtenidos en 2019 y los primeros resultados de la lección del primer trimestre de 2023 son bastante concluyentes. Desafortunadamente, o afortunadamente, no podemos tener una publicación trimestral sobre mayordomía cada trimestre. Sin embargo, podemos asociarnos con otros ministerios, departamentos e iniciativas de la iglesia para llevar de manera efectiva el principio de Dios primero a todos los segmentos de la iglesia.

MINISTERIOS DE MAYORDOMÍA ASOCIACIÓN GENERAL

PROPUESTA DE DOCUMENTO DE COLABORACIÓN

ÁREA DE COLABORACIÓN

- #1 Proporcionar una comprensión más clara de la conexión entre el crecimiento espiritual personal, la entrega personal y la participación personal en el cumplimiento de la misión final de Dios para la tierra.
- #2 Promover la confianza de los miembros de la iglesia al comunicar cómo los recursos son administrados por los distintos niveles de las entidades de nuestra iglesia.
- #3 Promover la educación financiera, particularmente desde una perspectiva bíblica, para mejorar el andar diario de los miembros de la iglesia con Dios y su capacidad de servir a los demás.
- #4 Rellenar una métrica que muestre la tendencia de cómo los miembros de la iglesia crecen en confianza y relación con Dios a través de la participación obediente en los diezmos y las ofrendas regulares y sistemáticas.
- #5 Preparar recursos de mayordomía inspiradores en formatos y plataformas que sean fáciles de usar para los perfiles generacionales y geográficos de los miembros de la iglesia.
- #6 Assess the impact and effectiveness of Extraordinary Tithe allocation earmarked for full-time stewardship directors at the division level.

ENTRE LA TESORERÍA DE MAYORDOMÍA

ACCIÓN SUGERIDA

Difundir una perspectiva amplia de la mayordomía que se articule en torno a la meta narrativa: “Somos creados y redimidos como mayordomos”.

Promover los devocionales de las ofrendas semanales y la semana anual de avivamiento de mayordomía, que invitan a los miembros a adoptar un estilo de vida que prioriza a Dios.

Establecer un grupo para estudiar la necesidad de enmiendas a la Póliza de Trabajo y el Manual de la Iglesia para que estos documentos armonicen con las acciones relacionadas con la adopción del Plan de Ofrenda Combinada y brinden claridad a las terminologías de algunas ofrendas.

Asegurar de que cada entidad administrativa tenga una plantilla para compartir sobre el uso de los diezmos y las ofrendas a sus comités y constituyentes.

Comunicar a la iglesia sobre finanzas a través de plataformas accesibles y fáciles de usar sobre lo siguiente:

- Plan(es) de distribución de las diversas ofrendas y diezmos
- Informes financieros regulares
- Historias de la vida real, proporcionadas por los beneficiarios, siguiendo un formato estándar acordado, vinculando los fondos recibidos con el progreso de la misión.

Educar a los miembros de la iglesia sobre la importancia de identificarse a sí mismos al dar y diferenciar su dar en diezmos, ofrendas y donaciones.

Asegurar de que las iglesias locales sean auditadas con regularidad y que los informes de auditoría se presenten a las juntas de la iglesia, en las reuniones de negocios de la iglesia y, preferiblemente, se compartan con la iglesia en general siempre que sea posible.

Proporcionar al liderazgo de la iglesia local recursos para desarrollar e implementar un sistema de control interno.

Establecer un comité editorial para desarrollar materiales de recursos para seminarios de educación financiera que las iglesias locales puedan adaptar a sus necesidades.

Capacitar a un grupo de educadores de educación financiera compuesto por tesoreros, líderes de mayordomía, pastores y otras personas de recursos para brindar seminarios de educación financiera para la iglesia local y la comunidad como una herramienta de evangelización y nutrición.

Agregar una línea a los informes de los tesoreros en todos los niveles que indique el número mensual de unidades de donación.

Desarrollar y proporcionar un instrumento para que las asociaciones, uniones y divisiones consoliden datos para su territorio sobre el patrón de participación para el diezmo y las ofrendas regulares.

Comunicar y analizar la tendencia en la participación en las donaciones durante las reuniones de la junta de la iglesia, las reuniones administrativas de la iglesia, otros foros adecuados de la iglesia local y los comités ejecutivos en todos los niveles con regularidad.

Proporcionar a los pastores o líderes espirituales aprobados y capacitados información sobre la participación de los miembros individuales en el diezmo con fines de nutrir y retener a través de intervenciones personales.

Invertir más recursos en el desarrollo de recursos de administración para niños, adolescentes y adultos jóvenes.

Undertake a study to assess the initiative's effectiveness in increasing participation in tithing and regular and systematic giving.

BASE BÍBLICA PARA RECAUDAR FONDOS DE DONACIONES IMPORTANTES



“A los ricos de este mundo manda que no sean altivos ni pongan la esperanza en las riquezas, las cuales son inciertas, sino en el Dios vivo, que nos da todas las cosas en abundancia para que las disfrutemos. Que hagan bien, que sean ricos en buenas obras, dadivosos y generosos. De este modo atesorarán para sí buen fundamento para el futuro, y alcanzarán la vida eterna”
(1 Timoteo 6: 17-19).

Getty Images

DENNIS CARLSON

La donación planificada es un enfoque importante para la recaudación de fondos en la Iglesia Adventista. El Informe de 2021 indica que se recaudaron más de \$88 millones de dólares a través del Servicio de Fideicomiso y Donaciones Planificadas (PGTS, por sus siglas en inglés) en la Iglesia Adventista del Séptimo Día en todo el mundo. Esta es una donación importante dada por miembros adventistas del séptimo día y amigos de la iglesia para apoyar la misión de la iglesia. En una presentación* desarrollada por el profesor Russell James III, PhD, JD, CFP, elabora sobre la base bíblica de las donaciones planificadas y la recaudación de fondos para donaciones importantes. Este artículo destaca algunos de los principios clave que presentó.

DAR VS COMPARTIR

En su presentación “La recaudación de

fondos bíblica es un ministerio bíblico enfocado en los ricos”, James distingue entre dar y compartir. Dar es dar limosna (eleemosyne), generalmente por piedad. Compartir (koinonikos) es dar a lo ancho, compartir con la comunidad de confraternidad.

Dar coincide con pedir, no con recaudar fondos de donaciones importantes. Mateo 6: 3 proporciona instrucciones sobre cómo dar limosna. Compartir o dar a lo ancho se ilustra en 2 Corintios 8 y 9, donde el apóstol Pablo habla de compartir con la comunidad fraternal. Donar y dar a lo ancho son tipos significativamente diferentes de dar. Cada uno de estos tipos de donación debe abordarse de maneras muy diferentes. Al dar limosna, las Escrituras instruyen a no dejar que la mano izquierda sepa lo que hace la derecha. Al compartir o dar, Pablo hace una declaración muy públi-

ca que todavía podemos leer hoy, alabando la generosidad de los creyentes.

SI SE SIENTE COMO ROGAR, LO ESTÁS HACIENDO MAL

Construir relaciones sinceras con los compañeros es la característica más crucial de la recaudación de fondos. El texto en 1 Timoteo 6: 17, 18 muestra un mandato directo a todos los planificadores de donaciones para construir relaciones con personas ricas y entregar un mensaje específico de confianza en Dios y compartir generosamente. Las Escrituras apoyan este ministerio de motivar las buenas obras y la generosidad. Como planificadores de donaciones de PGTS, llenamos un nicho muy específico como consejeros de confianza.

Los donantes dan porque la generosidad es parte de su identidad. No presion-

amos a los donantes para que den, sino que los ayudamos a lograr lo que Dios ya ha puesto en sus corazones para dar. En ocasiones, cumplimos el propósito de recordar a los donantes sus valores fundamentales y ayudar a que estos valores permanezcan en primer plano en su mente.

DAR TRANSFORMACIONAL

Existe una diferencia significativa entre dar a partir del ingreso disponible y dar de la riqueza. ¹ Timoteo 6 se refiere directamente a la riqueza y no menciona el ingreso disponible. La dadivosidad planificada habla directamente a los donantes sobre cómo dar de su riqueza durante su vida, además de tener el plan para satisfacer las necesidades de sus familias y apoyar la misión de Dios de alcanzar el mundo para Jesús.

James afirma: “La primera vez que la mayoría de las personas se comprometen a hacer una donación de su riqueza (no de los ingresos disponibles) es en su plan patrimonial”. Como planificadores de donaciones de PGTS, estamos allí cuando esto sucede. Los planificadores de donaciones de PGTS construyen relaciones con estos donantes y administran estas relaciones. Se desarrolla una gran confianza entre el donante y el planificador de donaciones de PGTS. Esta confianza es sagrada y debe ser cuidadosamente nutrida y protegida por el planificador de donaciones. Esta protección requiere el más alto nivel de ética e integridad por parte del planificador de donaciones de PGTS.

LA ALEGRÍA DE DAR HACE QUE SUCEDAN COSAS HERMOSAS

Cuando los donantes confían en Dios en todas las áreas de sus vidas, Dios suplente todo lo que se necesita para disfrutar la vida en abundancia. El valor de la riqueza es que permite a los donantes compartir de una manera que beneficia e impacta significativamente a su comunidad y al mundo que los rodea. El donante se regocia en la identidad de ser rico para con Dios. ¹ Timoteo 6: 7 nos dice que nada traemos a este mundo y nada tomaremos de este

mundo; tener una identidad que es rica hacia Dios mientras está en este mundo trae la mayor alegría al donante. La generosidad hacia aquellos en nuestra comunidad que están en necesidad es una forma de alabar a Dios en acción por sus ricas bendiciones a los donantes. Dios me da grandes dones y yo, a su vez, doy grandes donaciones para apoyar la misión de Dios en la tierra. Esta actitud trae alegría a los donantes.

Cuando los donantes confían en Dios en todas las áreas de sus vidas, Dios suplente todo lo que se necesita para disfrutar la vida en abundancia.

NO PODEMOS LLEVAR LA RIQUEZA CON NOSOTROS, PERO PODEMOS ENVIARLA DELANTE DE NOSOTROS

¹ Timoteo 6:19 declara: “Ateorarán para sí buen fundamento para el futuro”. Este texto indica que hay un beneficio eterno en compartir lo que Dios nos ha bendecido aquí en la tierra. Hay resultados eternos para los ricos que son fieles a Dios en su mayordomía terrenal.

Puede que no nos consideremos ricos, pero en una escala global de pobreza, probablemente estaríamos entre los ricos. La recaudación de fondos bíblica proporciona la base para que los donantes disfruten de la riqueza al máximo en su vida actual y eterna. Solo hay un estándar para ser un mayordomo fiel. Dios no tiene una norma para los pobres y otra para los ricos. Se espera que todos inviertan fielmente y aumenten los talentos que Dios les da.

¿QUÉ ES LO MÁS IMPORTANTE?

Es posible que hayas visto esta calcomanía en el parachoques: “Aquellos que mueren con más juguetes, ganan”. Por lo

general, se encuentra en un vehículo recreativo grande o en un remolque que transporta el “juguete” detrás de él. La recaudación de fondos bíblica desafía al donante a cuestionar esta filosofía materialista y considerar reemplazarla con un mandato centrado en Dios que dice: “Aquellos que hacen el mayor bien al impactar a sus comunidades disfrutan de la vida actual y eterna”.

CONCLUSIÓN

La recaudación de fondos de donaciones planificadas puede avanzar con las siguientes garantías y determinación:

1. El tuyo es un ministerio ordenado por las Escrituras.
2. Eres un mensajero autorizado.
3. Puedes unirse a los ricos: estas diferencias de estatus son temporales y tentativas.
4. Fomentas el compartir la riqueza, no solo la “limosna” de ingresos disponibles.
5. Estás ofreciendo la mejor ofrenda de la historia. Consiguen...
 - Disfrutar de su riqueza
 - Crear buenas obras
 - Hacer el bien
 - Ser generosos y compartir
 - Almacenar tesoros para el futuro
 - Apoderarse de una experiencia de vida superior*

El ministerio de Donaciones Planificadas y Servicios Fiduciarios permite que cada planificador de donaciones para Dios anime a los miembros y otros amigos de la Iglesia Adventista del Séptimo Día a vivir sus vidas en abundancia y experimentar el gozo de dar.



Dennis R. Carlson es el director de Servicios fiduciarios y de donaciones planificadas en la Asociación General.

*Este artículo es un resumen de una presentación desarrollada por el profesor Russell James III, PhD, JD, CFP, sobre el fundamento bíblico de las donaciones planificadas y la recaudación de fondos para donaciones importantes.

JOHN Y DELIVON FRANCIS

Hoy, en estos tiempos inciertos, cuando nuestras facturas de energía aumentan constantemente, los precios de los alimentos se disparan y los costos de vida parecen estar fuera de control, muchos están más preocupados que nunca por las deudas. Cada vez más personas usan sus tarjetas de crédito para pagar alimentación y necesidades básicas. Una encuesta del Reino Unido realizada en abril de 2023 mostró que setecientos mil hogares no pagaron el alquiler, la hipoteca o los servicios públicos debido al aumento del costo de vida y a que sus ingresos no se mantuvieron al día con el aumento de los precios de la inflación.

A nivel personal, hace varios años experimentamos el trauma emocional y psicológico que fue causado por la deuda cuando nuestro prestamista hipotecario llamaba constantemente, ¡incluso los sábados! Nos estaban acosando para el próximo pago incluso cuando ya habíamos acordado un monto y la fecha en que se realizarían los pagos.

Las compañías de tarjetas de crédito,

que aceptan con gusto los pagos mínimos, saben muy bien que el interés que usted paga es casi tanto como el pago mínimo que realizó, por lo que, en efecto, solo paga menos del 5 % de su deuda. ¿Cuál es la salida de este ciclo?

1

NO ESCONDAS TU CABEZA EN LA ARENA

Lo más importante que debes recordar cuando tienes dificultades financieras es no estar en un estado de negación. Generalmente, cuando las personas consideran su definición de deuda, a menudo cometen el error de excluir sus préstamos. Pero la realidad es que cualquier cosa que no sea de tu propiedad, si estás pagando por ello, es una deuda. Ejemplos de esto podrían incluir hipotecas, financiamiento de automóviles, tarjetas de crédito, tarjetas de tiendas, catálogos, acuerdos de compra ahora y pago posterior, etc. No estamos diciendo que todas las deudas sean malas, ya que hay deudas buenas y deudas malas. Mucho depende de cómo se gestione y del propósito del préstamo. En todo hay que aplicar el sentido común y saber cómo vas a pagar.

El primer paso para administrar tus deudas es hacer una lista de todos los montos que debes y las fechas de vencimiento de los pagos. Crea un presupuesto que te permita calcular tus gastos mensuales y, a partir de esto, deberás decidir qué es una prioridad en comparación con un lujo y haz los ajustes correspondientes. Deberás identificar cuáles son las necesidades (p. ej., alimentos, costos de alojamiento) y deseos (p. ej., automóvil nuevo, ropa de última moda). Recuerda las palabras de Proverbios 24: 3: “Con sabiduría se edifica la casa,

2

con prudencia se afirma”.

DESARROLLA UN PLAN DE PAGO

Para desarrollar una estrategia de pago, debes tener una comprensión clara de tus ingresos, así como de tus gastos. El objetivo es gastar menos de lo que ganas. En primer lugar, mira si tienes algún activo que puedas vender, incluso cosas pequeñas como ropa que ya no usas, libros viejos, cosas en el ático, etc. Todo esto podría venderse a través de ventas de garaje, en línea, etc. puede ayudarte a pagar deudas más pequeñas, pero las más grandes pueden requerir que vendas artículos más grandes, como automóviles, casas (considere reducir el tamaño) y otros tipos de inversiones.

Al tomar una decisión sobre si vender artículos más importantes, debes considerar tus necesidades de tu estilo de vida y luego pasar a revisar cualquier exceso de ahorro que tengas. No tiene sentido tener grandes cantidades de ahorro adquiriendo poco interés cuando podrías estar pagando un interés más alto por tus deudas. Finalmente, busca reducir tus gastos de mantenimiento y cancela cualquier suscripción.

3

DEJA DE CAER MÁS EN LA DEUDA

No importa qué tan tentado te sientas de comprar “esa gran oferta”, resiste la tentación de usar tu tarjeta de crédito. Esta puede ser una decisión difícil de tomar, pero si eres una persona que no puede administrar tus gastos y trabajar dentro de un plan de pago asequible, entonces es el único curso de acción sensato.

Otra buena práctica es comenzar a pagar primero la deuda más pequeña. Una vez que puedas deshacerte de esta, usa la

REDUCTORES DE LAS DEUDAS



cantidad que estaba pagando en esta primera deuda para agregarla a la próxima deuda, además de lo que ya estaba pagando. Esto aumentará tus pagos mensuales, ahorrándote intereses a largo plazo.

4 REALIZA CIRUGÍA PLÁSTICA

Si has tenido la tentación de gastar con tu tarjeta de crédito sin ningún sentido de control, el mejor consejo que podemos darte es que tomes unas tijeras y cortes tu tarjeta en pedazos. El efecto psicológico de esto será el comienzo del proceso de acabar con la deuda ahora, en lugar de acumular más deuda nueva

5 NO SUFRAS EN SILENCIO

Lo peor que puedes hacer si tienes graves dificultades financieras es quedarte callado. No te avergüences de buscar consejo y ayuda. Existen numerosas organizaciones a las que puedes solicitar ayuda en el Reino Unido: Step Change (<https://www.step-change.org>), Citizens Advice (<https://www.citizensadvice.org.uk/>) y Christians Against Poverty (<https://capmoney.org/>). Cada país tendrá sus propias organizaciones a las que puedes acercarte para obtener asesoramiento gratuito. Recuerda, un problema compartido es un problema reducido a la mitad. Un amigo de confianza también podría representar un valioso punto de partida. Lo más importante es que busques ayuda y te liberes de la esclavitud de la deuda.

6 ESTABLECE RESPONSABILIDAD

Todos, de vez en cuando, necesitamos a alguien que pueda apoyarnos, alguien

que pueda alentarnos, alguien que pueda ser un socio responsable para nosotros. Un socio responsable es alguien que apoya a otra persona para mantener un compromiso o mantener el progreso en una meta deseada. El mero hecho de que estés informando a alguien te asegura que mantendrás el compromiso que has hecho para salir de la deuda.

7 RECOMPÉNSATE

Cuando comiences a pagar tus deudas para liberarte de ellas, crear un sistema de recompensas es crucial para darte algo positivo por lo que trabajar. Esto te motivará a seguir avanzando hacia tu objetivo final. Practica el principio de recompensarte a ti mismo a medida que pagas cada deuda. Por ejemplo, sal a almorzar cuando hayas pagado tu primera deuda. Para la segunda deuda, tal vez una cena extra especial. Cuando la tercera deuda esté saldada, podrías ser recompensado con la compra de algo para la casa o una prenda de ropa nueva. La cuarta y última deuda podría ser recompensada con una salida de fin de semana. Asegúrate de no endeudarte más a través de tu sistema de recompensas, sino más bien busca formas

de motivarte para mantener tu nueva estructura disciplinada de pagos sistemáticos.

Esta declaración de T. DeWitt Talmage sobre la seriedad de la deuda proporciona una motivación adicional para el viaje sin deudas: “Las deudas arruinan tantos hogares y destruyen tantos buenos personajes como el alcohol; es la hipoteca del diablo sobre el alma, y siempre está dispuesto a ejecutar la hipoteca. Paga todas tus facturas. Mira a cada hombre a la cara, consciente de que no le debes al mundo más de lo que te debe a ti. No debéis nada más que amor, e incluso eso, aseguraos de pagar en especie, y que los pagos sean frecuentes”.



John Francis es el director de Ministerio de Familia y Mayordomía de la Asociación del Norte de Inglaterra. Trabaja junto a su esposa, Delivon, y ambos son educadores certificados en vida familiar.

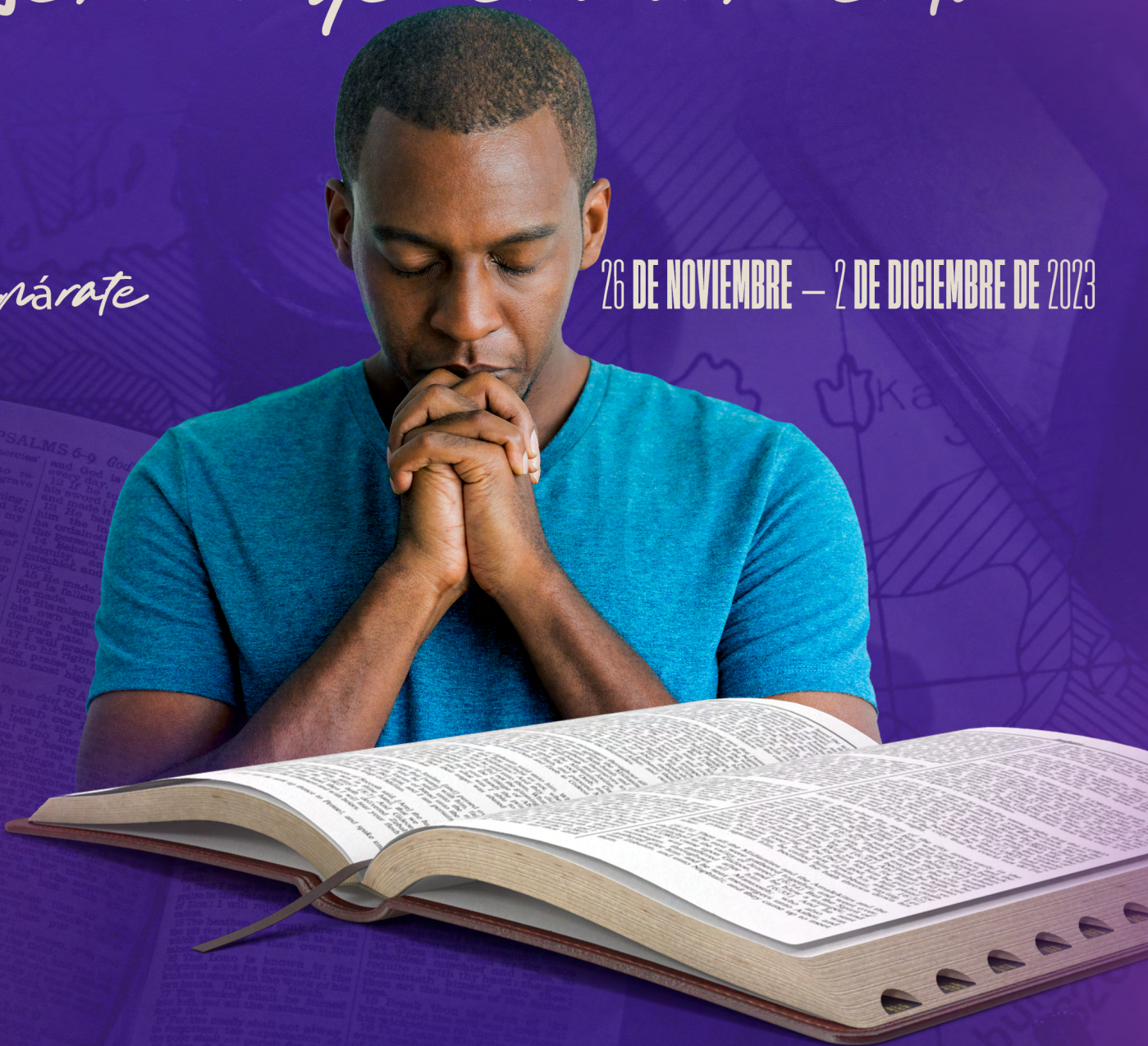
PRIMERO DIOS

MAYORDOMÍA CRISTIANA

Semana de reavivamiento

Prepárate

26 DE NOVIEMBRE — 2 DE DICIEMBRE DE 2023



PRIMERO DIOS
MINISTERIOS DE MAYORDOMÍA CRISTIANA